

**8 sierpnia 2020 r.**

**WARSZAWA**



**SZKOLENIE ON-LINE**

# **E-COMMERCE DLA TRADE MARKETINGU**

Szkolenie kierowane jest do pracowników działu **marketingu handlowego (trade marketing)**, działu **sprzedaży (key accounts)** oraz **wszelkich działów wspierających sprzedaż**. Materiał pozwoli od podstaw zrozumieć zupełnie nowy kanał sprzedaży oraz zaznajomić się ze współczesnymi trendami handlu internetowego.

Szkolenie pozwoli na zagłębienie się w takie terminy i zjawiska jak:

- **Charakterystyka rynku online oraz wszystkich występujących podmiotów**
- **Zagadnienia contentowe, które będą podstawą Twojego sukcesu**
- **Sklep internetowy bez tajemnic (na co zwrócić uwagę w obsłudze handlowej)**
- **Narzędzia digitalowe oraz ich ogromny potencjał**

## **PROWADZĄCY SZKOLENIE**



**Jacek Szumski**

**Key Account Manager**

**E-Commerce/Trade Marketing Manager w Medela**

## SZKOLENIE ON-LINE

### ZAKRES SZKOLENIA:

- Zapoznanie się z podstawowymi pojęciami oraz trendami na rynku
- Polski e-shopper (jak i gdzie dokonujemy zakupów)
- Poszukiwania dystrybucji (potencjał rynkowy) (czy moje produkty mają szanse na sukces)
- Zarządzanie asortymentem (misja shopperowa, dobór najlepszego portfolio w poszczególnych e-kanalach)
- Content marketing (dlaczego bez tego nie osiągniesz sukcesu)
- Zarządzanie ruchem (działania Twojej marki w przełożeniu na konwersję)
- Sklep internetowy (jego budowa, możliwości – wyzwania. Postaw się po drugiej stronie)
- Przykłady działań digital wspierających eCommerce oraz jak są rozliczane
- Social media (jakie działania mogą wspierać sprzedaż)
- Join Business Plan – wkład trade marketingu do plany sprzedażowego (strategia, warunki, roczny plan wsparcia)

### ROZKŁAD ZAJĘĆ SZKOLENIA ON-LINE:

9.15-9.30 logowanie do **platformy Microsoft Teams**  
**9.30-11.30 szkolenie cz.1** (2h w trakcie krótka przerwa)  
11.30-12.00 przerwa  
**12.00-14.00 szkolenie cz.2** (2h w trakcie krótka przerwa)  
**14.00 sesja pytań i odpowiedzi**

### METODA SZKOLENIA ON-LINE

Szkolenie on-line/zdalne to nowoczesny format szkoleniowy wykorzystujący transmisję audio-wideo w czasie rzeczywistym. Korzystanie z naszych szkoleń on-line/zdalnych umożliwi przesyłanie takich danych jak fonii, wizja i tekst „na żywo”, uczestnicy otrzymują pełnowartościowe szkolenie nie wstając z biurka.

- Szkolenie możesz odbyć z domu lub z biura
- Będziesz mógł na bieżąco śledzić jego przebieg i zadawać pytania prowadzącemu na żywo oraz na czacie.
- Przed szkoleniem otrzymasz mail z wszystkimi niezbędnymi informacjami, w tym link, który pozwoli uczestniczyć Ci w szkoleniu
- 20 minut przed oficjalnym czasem rozpoczęcia szkolenia jesteśmy do Twojej dyspozycji w celu sprawdzenia połączenia do szkolenia
- Otrzymasz mailowo materiały i certyfikat w formacie pdf
- Po zakończonym szkoleniu nie będziesz mieć możliwości jego odtworzenia w postaci filmu

**Wymagania sprzętowe:** komputer ze stabilnym połączeniem do Internetu, przeglądarka internetowa

### PROWADZĄCY SZKOLENIE:



**Jacek Szumski**

**Key Account Manager**

**E-Commerce/Trade Marketing Manager w Medela**

Absolwent Uniwersytetu Ekonomicznego oraz Uniwersytetu Przyrodniczego we Wrocławiu. Pierwsze doświadczenie zawodowe zdobywał w kadrze kierowniczej znanej sieci dyskontowej w Polsce. Następnie kilka lat jako Category Manager (Catman) w L'Oreal pracował na rzecz rozwoju kategorii w ramach działań pro-shopperowych.

Współpracował z klientami każdego kanału - począwszy od kanału nowoczesnego poprzez specyficzny kanał tradycyjny.

Jako brand manager w Avon Polska odkrywał tajniki budowania wizerunku marki, doboru claimów, przygotowania ofert w celu maksymalizacji wyników swoich marek. Zarządzał mixem produktowym na rynku Polskim oraz Centralnej Europy. Następnie kierował w Unilever zespołem odpowiedzialnym za rozwój marek kategorii środków do prania w ramach działań marketingu handlowego. Przygotowywał narzędzia oraz ustalał targety dla działu sprzedaży. Odpowiadał za budowanie trade planu oraz kampanie promocyjne dla 4 dużych brandów. Obecnie Key Account Manager E-Commerce/Trade Marketing Manager w Medela.

### ORGANIZATOR:

**Certified Global Education Sp. z o.o.** jest firmą szkoleniową od kilku lat obecną na polskim rynku kładącą nacisk na edukację biznesową popartą certyfikatami. Dąży do tego by być platformą szkoleniową udostępniającą klientom najwyższej jakości certyfikowane szkolenia ze wszystkich dziedzin zarówno w rozumieniu funkcjonalnym biorąc pod uwagę funkcje/działy w organizacji jak i branżowym uwzględniając specyfikę poszczególnych sektorów gospodarczych. Naszym celem nadrzędnym jest spełnianie potrzeb biznesowych naszych klientów poprzez realizację szkoleń o najwyższych standardach jakości bazujących na międzynarodowym know-how w zakresie edukacji biznesowej. Wszystkie budowane przez nas programy przygotowujemy w oparciu o szczegółowe badania rynku i analizowane są pod kątem ich praktycznej przydatności w biznesie. Trenerzy i prelegenci, których zapraszamy wywodzą się przede wszystkim ze środowisk biznesowych, nie brakuje wśród nich również prawników, autorytetów naukowych jak i przedstawicieli administracji publicznej. Jest dla nas niezwykle ważne aby być postrzeganym przez naszych klientów przez pryzmat najwyższej jakości usług i prestiżu. Właśnie dzięki prestiżowi oraz temu, że jesteśmy całkowicie niezależną i neutralną instytucją, możemy liczyć na wsparcie projekty, którzy pełnią kluczowe role w swoich dziedzinach.

### ROZKŁAD ZAJĘĆ SZKOLENIA ON-LINE:

9.15-9.30 logowanie do platformy **Microsoft Teams**

**9.30-11.30 szkolenie cz.1** (2h w trakcie krótka przerwa)

11.30-12.00 przerwa

**12.00-14.00 szkolenie cz.2** (2h w trakcie krótka przerwa)

**14.00 sesja pytań i odpowiedzi**

### KONTAKT:

e-mail: [info@certge.pl](mailto:info@certge.pl)

Kom: 604 152 181, Tel. 22 651 80 75

Fax. 22 203 40 52

**SZKOLENIE ON-LINE**  
**E-COMMERCE DLA TRADE MARKETINGU**  
**10 SIERPNIĄ 2020 Warszawa**

**C1003**

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

**DANE DO FAKTURY**

Firma: .....

NIP: ..... Ulica: .....

Kod pocztowy: ..... Miejscowość: .....

**OSOBA AKCEPTUJĄCA UDZIAŁ**

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Oświadczam, że zapoznałem się z warunkami uczestnictwa\*

i akceptuję je.

Data: ..... Podpis: .....

Tel.: ..... E-mail: .....

**OSOBA DO KONTAKTU**

- PODANIE JEJ DANYCH UŁATWI KONTAKT W SPRAWACH ORGANIZACYJNYCH

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Komu jeszcze, Pani / Pana zdaniem, możemy przesłać informacje o tym wydarzeniu

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Imię i nazwisko: .....

Stanowisko/Dział: .....

Tel.: ..... Fax: .....

E-mail: .....

Prosimy o pisemne poinformowanie administratora bazy danych (faxem 22 230 40 52 lub drogą e-mailową: [info@certge.pl](mailto:info@certge.pl)) w przypadku, gdy nie życzą sobie Państwo otrzymywania tego typu informacji.

**\*WARUNKI UCZESTNICTWA,**  
**KOSZTY UDZIAŁU W SZKOLENIU ON-LINE:**

Do 31.07.2020	Od 01.08.2020
595 PLN + 23% VAT Oszczędzasz 100 PLN	695 PLN + 23% VAT

**Cena obejmuje:** udział w szkoleniu, materiały szkoleniowe w pdf, dostęp do platformy

Udział pracowników jednostek budżetowych w szkoleniach jest zwolniony z VAT w przypadku finansowania w przynajmniej 70% ze środków publicznych. Prosimy w takim przypadku o przesłanie oświadczenia.

Oświadczam, że udział w zamówionym szkoleniu będzie opłacony w przynajmniej 70% ze środków publicznych.

Data: ..... Podpis: .....

**Płatność** na podstawie faktury proforma lub faktury VAT na konto:**PKO Bank Polski S.A.: 08 1440 1387 0000 0000 1495 2551**

W przypadku odwołania zgłoszenia w terminie krótszym niż 14 dni przed rozpoczęciem szkolenia uczestnik zostanie obciążony pełnymi kosztami szkolenia. Możliwe jest bezpłatne delegowanie zastępstwa nawet w dniu rozpoczęcia zajęć. W przypadku odwołania zgłoszenia w terminie dłuższym niż 14 dni przed szkoleniem organizator zwróci 100% dokonanej wpłaty. Organizator zastrzega sobie prawo do odwołania szkolenia z przyczyn niezależnych oraz dokonywania zmian w projekcie szkoleniowym. W przypadku odwołania szkolenia przez Organizatora zobowiązuje się on do pełnego zwrotu dokonanych wpłat.

Wyrażam zgodę na otrzymywanie informacji od CGE na podane adresy e-mail drogą elektroniczną zgodnie z ustawą z dn. 18 lipca 2002 r. o świadczeniu usług drogą elektroniczną ( Dz. U. z 2002 nr. 144 poz 1204 z późn. zm.).

Data.....Podpis: